



Wir suchen ab sofort einen

Vertriebsingenieur/ Innovationsmanager(m/w/d)

Über uns:

Das WTZ versteht sich als wissenschaftlich geprägter Ingenieurdienstleister auf dem Sektor der Großmotoren. Wir agieren gemäß dem Motto „Von der Idee ... bis zur Anwendungsreife“ als Bindeglied zwischen Wissenschaft und Wirtschaft und bearbeiten wissenschaftliche und technische Aufgaben im Bereich der Energieumwandlung. Das Leistungsspektrum ist sehr vielseitig, gerüstet mit einem hohen Grad an individuellen Inhalten und bietet dem Kunden Komplettlösungen aus einer Hand an. Wir entwickeln und testen Produkte und Verfahren auf den Gebieten der Motorentechnik, Energietechnik sowie Maschinen- und Gerätetechnik.

Wir bieten:

Spannende Aufgaben:

- ▶ Erkennen der Innovations- und Investitionspotenziale unserer Kunden
- ▶ Entwicklung von innovativen Konzepten und Geschäftsmodellen
- ▶ Erstellung von Skizzen und Anträgen auf Fördermittel, zusammen mit unseren Kunden
- ▶ Begleitung des Beurteilungsverfahrens durch regelmäßige Kommunikation mit dem Zuwendungsgeber
- ▶ Anbahnung und Begleitung von technologisch geprägten Förderprojekten
- ▶ Eigenverantwortlicher Auf- und Ausbau des Kundenkreises
- ▶ Erstellung und Moderation von Kundenpräsentationen, Analyse von Marktbedürfnissen
- ▶ Systematische Marktbeobachtung
- ▶ Vorbereitung und Durchführung von Marketingaktivitäten sowie Öffentlichkeitsarbeit

Einmalige berufliche Möglichkeiten:

- ▶ anspruchsvollen und zukunftsweisenden Aufgaben mit viel Freiraum für Ihre Ideen
- ▶ ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- ▶ berufliche Qualifikation mit besten Perspektiven für Ihre berufliche Entwicklung

Und außerdem

- ▶ tarifliche Sonderregelungen in Anlehnung an den Flächentarifvertrag der IG Metall Niedersachsen und Sachsen-Anhalt
- ▶ 38-Stunden-Woche
- ▶ 30 Tage bezahlter Urlaub
- ▶ Zuschuss zur Betreuung Ihrer Kinder im Vorschulalter

Sie bringen mit:

- ▶ Abgeschlossenes Hochschulstudium (vorzugsweise als Ingenieur/-in, Naturwissenschaftler/-in, Wirtschaftsingenieur/-in)
- ▶ Idealerweise Berufserfahrung in der Industrie oder Forschungseinrichtungen
- ▶ Verständnis komplexer technischer Zusammenhänge und gute Ausdrucksfähigkeit beim Schreiben von Anträgen auf Fördermittel
- ▶ Leidenschaft für Technologie
- ▶ Dynamische, kommunikationsstarke Persönlichkeit
- ▶ Branchenkenntnisse und Vertriebserfahrung von Vorteil
- ▶ Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- ▶ Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B

